

**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

1. Las acciones de una entidad tienen en este momento un precio de cotización de 5u.m./acción. La entidad tiene emitidas un total de 10.000 acciones, de las que 2.000 se mantienen por la sociedad como cartera de acciones propias. El beneficio de este ejercicio ha sido de 2.000 u.m. Se estima que el beneficio del ejercicio siguiente será de 4.000 u.m. El ratio PER(Price earning ratio) de la sociedad será del:
  - a) 12,5
  - b) 11,25
  - c) 22,5
  - d) 25
  
2. El ratio de eficiencia en entidades financieras:
  - a) Se calcula dividiendo los ingresos totales por los costes operativos, y cuanto más reducido da una medida de mayor eficiencia.
  - b) Se calcula dividiendo los ingresos totales por los costes operativos, y cuanto más elevado da una medida de mayor eficiencia.
  - c) Se calcula dividiendo los costes operativos por los ingresos totales de la entidad, y cuanto más reducido da una medida de mayor eficiencia.
  - d) Se calcula dividiendo los costes operativos por los ingresos totales de la entidad, y cuanto más elevado da una medida de mayor eficiencia.
  
3. Una compañía con un ratio deuda/EBITDA superior a 3 veces, nos indica que:
  - a) Es una compañía muy apalancada.
  - b) No deberíamos preocuparnos hasta ratios por encima de 5 veces.
  - c) Nunca deberíamos superar el ratio en 1 o 1,5 veces.
  - d) Si bien parece razonable, depende de la tendencia de los márgenes del sector de donde opera, así como de las necesidades de circulante e inversión que vaya a necesitar realizar en el futuro inmediato.
  
4. Qué afirmación es incorrecta al hablar de métodos de valoración de empresas basados en los flujos netos de caja:
  - a) El flujo de caja debe calcularse después de impuestos.
  - b) No deben incorporarse los costes financieros.
  - c) Es posible descontar el flujo de caja libre de la empresa utilizando como tasa de descuento el coste medio ponderado después de impuestos.
  - d) No hay ninguna respuesta incorrecta.
  
5. A la hora de realizar una valoración el método que mejor recoge la capacidad de generación de caja de la compañía es:
  - a) Método de valor contable ajustado.
  - b) Método de múltiplos.

**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

- c) Método de posición de Caja.
  - d) Método de descuento de flujos.
6. Recientemente se ha publicado una oferta de canje para titulares de participaciones preferentes de una Entidad de Crédito por Mandatory Contingent Convertible Bonds (MaCoCos):
- a) Los MaCoCos son bonos que se convierten en Capital cuando sucede un hecho contemplado en el folleto, y que para las entidades de crédito suele estar vinculado al cumplimiento o incumplimiento de los requerimientos exigidos de capital regulatorio.
  - b) Son bonos convertibles a voluntad del adquirente a partir de una determinada fecha, si bien se convierten por un número de acciones determinado obligatoriamente en el momento inicial.
  - c) Son subordinados en caso de liquidación de la entidad y cobrarían en las mismas condiciones que lo haría un accionista.
  - d) En el orden de subordinación, en el supuesto de liquidación de la entidad de crédito se situarían en el mismo rango que un depositante.
7. ¿En cuál de las siguientes ampliaciones de capital existe inyección de liquidez para la empresa?
- a) La emisión de acciones nuevas, donde los accionistas antiguos tienen un derecho preferente de suscripción.
  - b) Una ampliación de capital por compensación de créditos a acreedores.
  - c) La conversión de obligaciones en acciones.
  - d) La ampliación de capital con cargo a reservas disponibles.
8. La razón que puede llevar a una compañía a emitir bonos como vía de financiación puede ser:
- a) Búsqueda de alternativas de financiación para empresas con ratio de apalancamiento alto, en mercados bancarios con poca liquidez y buenas proyecciones de resultados.
  - b) Búsqueda de vías de financiación más económicas.
  - c) Búsqueda de notoriedad en los mercados.
  - d) Ninguna es correcta.
9. La financiación vía deuda en una operación de Leveraged BuyOut se define como:
- a) Adquisición de una empresa mediante aportación mayoritaria de capital externo.
  - b) Adquisición de una empresa mediante aportaciones mayoritarias de los directivos, gestores o empleados de la misma.
  - c) Adquisición de una empresa mediante aportaciones de capital a iguales porcentajes de directivos, gestores y empleados así como capital externo.
  - d) No conlleva la adquisición total o parcial de una empresa.

**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

10. Un caso base bancario debe perseguir:
- Estudiar la rentabilidad que una determinada operación de financiación supone para la entidad financiera que la estructura.
  - Hacer una previsión de flujos de caja para instrumentar la deuda que puede soportar un proyecto.
  - Saber exactamente en qué año se producirá un default.
  - La venta en sindicación de partes del crédito con el que se financia un determinado proyecto de inversión.
11. La forma más habitual en la que se estructura un Project Finance es a través de una:
- Unión Temporal de Empresas.
  - Sociedad Vehículo de Proyecto.
  - Una Sociedad Comanditaria.
  - Una Sociedad de Responsabilidad Limitada.
12. El interés de un socio promotor en un Project Finance residirá en:
- Los dividendos obtenidos por su participación en la Sociedad Vehículo del Proyecto.
  - Los "fees" obtenidos por operaciones tales como la construcción, explotación o diseño del proyecto.
  - Las "comfort letters" firmadas con la Administración.
  - La posibilidad de refinanciar los proyectos.
13. Para los bancos lo más importante para permitir la viabilidad / cierre de la operación en las operaciones de Project Finance es:
- Minimizar el apalancamiento financiero y el plazo de la deuda a la Acreditada.
  - Tener suficiente grado de seguridad respecto a la capacidad de la Acreditada para hacer frente al servicio de la deuda en el largo plazo.
  - Incrementar el recurso a los Accionistas todo lo que resulte posible con el objeto de que la deuda resulte exigible si la realidad evoluciona peor que el Caso Base.
  - Maximizar el coste efectivo de la financiación.
14. En un Project Finance el riesgo de construcción se mitiga o elimina mediante:
- Un contrato de construcción llave en mano con una compañía de elevada solvencia y con penalizaciones suficientes para cubrir desviaciones de plazo y precio.
  - Un contrato llave en mano con una compañía que tenga un know how suficiente para el tipo de proyecto de que se trate.
  - No es posible cubrir el riesgo de construcción, siempre podrá haber fallos en la misma.
  - Una cobertura de tipos de interés al plazo previsto para la construcción.

**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

15. Financiación “fuera de balance” para la Administración equivale a:
- Financiación privada de infraestructuras públicas.
  - Mecanismos de retribución mediante peaje duros.
  - Inversión de infraestructuras públicas sin repercusión sobre el nivel de déficit y endeudamiento del Estado.
  - Privatización de infraestructuras y públicas.
16. Un “peaje sombra” equivale a:
- Un mecanismo de retribución basado en aportaciones presupuestarias diferidas y asociadas al grado de utilización de la infraestructura.
  - Un mecanismo de retribución basado en aportaciones presupuestarias directas y asociadas al grado de utilización de la infraestructura.
  - Un mecanismo de retribución basado en aportaciones extrapresupuestarias diferidas y asociadas al grado de utilización de la infraestructura.
  - Un mecanismo de retribución basado en aportaciones presupuestarias diferidas y asociadas al nivel de disponibilidad y calidad de la infraestructura.
17. En un modelo de proyecciones de estados financieros para determinar la viabilidad de un proyecto de negocio:
- Sabiendo que el futuro es incierto, con realizar el análisis de sensibilidad de una de las variables relevantes determinantes en el cálculo del flujo de caja sería suficiente.
  - Sabiendo que el futuro es incierto, con realizar el análisis de un escenario con una única hipótesis razonable para las variables relevantes que van a ser determinantes en el cálculo del flujo de caja, debiera ser suficiente.
  - Bajo un criterio prudencial, como el entorno en el que se va a desarrollar el negocio cuya viabilidad analizamos es estable, no será necesario realizar análisis de escenario alguno.
  - Sabiendo que el futuro es incierto, se ha de realizar un análisis de escenarios, con diferentes hipótesis razonables para las variables relevantes que van a ser determinantes en el cálculo del flujo de caja. A cada escenario se le deberá asignar una probabilidad.
18. ¿Cuál de las siguientes afirmaciones es correcta sobre el flujo de caja libre de la empresa?
- El flujo de caja libre es una variante del flujo de caja de la empresa.
  - Es el flujo de caja efectivo (o flujo neto de caja) generado por la inversión (después de impuestos).
  - Es cuánto dinero líquido ha generado el proyecto de inversión.
  - Todas las respuestas mencionadas son correctas.

**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

19. Para evaluar la viabilidad de un proyecto de inversión debemos partir de:
- a) La estimación de los beneficios esperados derivados del proyecto de inversión.
  - b) La estimación de los flujos de caja esperados del proyecto de inversión.
  - c) La estimación de los costes operativos derivados del proyecto de inversión.
  - d) La estimación de los costes financieros del proyecto de inversión.
20. ¿Cuál de los siguientes ratios es una medida de la capacidad de generar recursos de una empresa o negocio?
- a) El ROIC (Return On Invested Capital).
  - b) El ROE (Return On Equity).
  - c) El EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization).
  - d) El EVA (Economic Valued Added).
21. Qué es el Ratio de Cobertura del Servicio de la Deuda?
- a) El cociente entre el flujo de caja libre que genera un proyecto antes de pagos por deuda y el servicio de la deuda.
  - b) La división entre flujo de caja libre y dividendo.
  - c) El ratio que mide la solvencia de los accionistas de un proyecto.
  - d) Principal más intereses de deuda.
22. ¿Qué es el LLCR?
- a) La denominación anglosajona del Ratio de Cobertura del Servicio de la deuda.
  - b) El valor actual neto de los flujos de caja libres antes del servicio de la deuda en el plazo de la deuda actualizados al tipo de la deuda dividido entre la deuda pendiente.
  - c) El valor actual neto de los flujos de caja libres antes del servicio de la deuda actualizados al tipo de la deuda dividido entre la deuda pendiente.
  - d) El Valor Actual Neto del proyecto descontado al tipo de la TIR esperada por los accionistas.
23. Se entiende por Due Diligence
- a) Al proceso de recolección de información cuya principal función es la de analizar un posible negocio.
  - b) Un proceso de análisis que se desarrolla posteriormente a la firma de un acuerdo entre empresas.
  - c) Un proceso de auditoría en la que se estudian los estados financieros.
  - d) Todas las anteriores son correctas.

**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

24. La mejor forma de cubrir el riesgo de desviación de tipos de interés consiste en:
- Hacer una excelente estimación de la evolución de los tipos durante el período de duración de la deuda.
  - Que el RCSD sea elevado, en cuyo caso no habrá problema si suben los tipos.
  - No existe posibilidad de cubrir este riesgo a un plazo elevado.
  - Cerrar una cobertura de tipo de interés.
25. Regímenes especiales de comercio:
- Liberalizado.
  - Globalizado.
  - De Estado.
  - Todas son válidas.
26. ¿Qué es la Organización Mundial del Comercio?:
- Institución que constituye la base del sistema multilateral de comercio así como la principal plataforma para el desarrollo de las relaciones comerciales entre países e imprescindible para la garantía de un sistema comercial.
  - Institución que constituye la base del sistema multilateral de comercio pero no es imprescindible para la garantía de un sistema comercial multilateral basado en reglas, estable, equitativo y abierto.
  - Institución que regulaba las relaciones comerciales entre países y cuya plataforma está en desuso en la actualidad.
  - Institución que constituye la base del sistema multilateral de comercio y cuyas decisiones están siempre sometidas a votación de los países miembros.
27. Cuando nos referimos al concepto Trafico de Perfeccionamiento de activos nos referimos a:
- El sistema aduanero por el que se permite introducir mercancías de terceros países en España sin pago de aranceles e IVA para someterlas a “operaciones de perfeccionamiento” siendo, los productos resultantes de dichas operaciones, destinados a la exportación fuera del territorio aduanero.
  - El sistema aduanero por el que se permite exportar mercancías a terceros países en España sin pago de aranceles e IVA para someterlas a “operaciones de perfeccionamiento” siendo, los productos resultantes de dichas operaciones, destinados a la importación posterior.
  - Sistema aduanero por el que se permite perfeccionar el tiempo de gestión burocrática en la aduana.
  - Ninguna de las anteriores.

**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

28. El riesgo de impago por parte del importador, bien por una situación jurídica determinada (concurso de acreedores) o, simplemente, por una actuación de mala fe, es el que denominamos riesgo:
- Extraordinario.
  - De resolución de contrato.
  - Comercial.
  - De no aceptación de la mercancía.
29. Los Incoterms son normas establecidas por la Cámara de Comercio Internacional (CCI) cuyo uso es:
- De obligado cumplimiento.
  - No es de obligado cumplimiento pero su uso es recomendable.
  - Regular el pago en mercados internacionales.
  - Ninguna de ellas es correcta.
30. Los Riesgos propios de una operación de comercio exterior pueden ser de:
- Crédito.
  - Crédito y Contrapartida.
  - Crédito, Contrapartida y mercado.
  - Crédito, Contrapartida, mercado y operacional.
31. De la iniciativa conjunta de ICEX España Exportación e Inversiones y la Compañía Española de Seguro de Crédito a la Exportación (CESCE) ha nacido recientemente la "póliza 1 millón". Atendiendo a los fines de ambas instituciones esta póliza:
- Se trata de un seguro de crédito para cubrir los riesgos comerciales de aquellas pequeñas y medianas empresas españolas que empiecen a exportar y cuyas ventas anuales previstas no superen el millón de euros.
  - Es un seguro para aquellas PYMES que facturan menos de 1 millón de euros y que importan bienes del extranjero.
  - Es un contrato del ICEX con las empresas que exportan para destinar trabajadores en las oficinas del ICEX en el extranjero.
  - Es un acceso a la financiación para las entidades que exportan, al igual que las líneas ICO.
32. El riesgo País no comprende:
- Riesgo soberano es el de los acreedores de los estados o de entidades garantizadas por ellos, en cuanto pueden ser ineficaces las acciones legales contra el prestatario o último obligado al pago por razones de soberanía.

**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

- b) Riesgo de transferencia es el de los acreedores extranjeros de los residentes de un país que experimenta una incapacidad general para hacer frente a sus deudas, por carecer de la divisa o divisas en que estén denominadas.
- c) Riesgos geopolíticos, catástrofes naturales.
- d) La insolvencia de un deudor en un tercer estado.
33. Indica cuál de las siguientes afirmaciones es la correcta:
- a) ICEX es una entidad pública empresarial dependiente de la Secretaría de Estado de Comercio del Ministerio de Economía y Competitividad.
- b) ICEX es una entidad privada que ayuda a las empresas en su proceso de exportación.
- c) ICEX es la línea de avales a la exportación que emite COFIDES.
- d) Ninguna de ellas.
34. Define cuál de las siguientes afirmaciones es la que mejor recoge la diferencia entre garantía y crédito documentario
- a) No hay ninguna diferencia entre ellas.
- b) El crédito documentario representa una garantía para ambas partes.
- c) El crédito documentario es una garantía unidireccional.
- d) El crédito documentario solo puede ser emitido por un valor máximo de 300.000€.
35. En comercio internacional ¿es equivalente una confort letter a una garantía a primer requerimiento?
- a) Sí, siempre que sea una confort “fuerte”.
- b) Sí, porque se trata de una garantía.
- c) No, en ningún caso.
- d) Sí, porque conlleva ejecución inmediata.
36. ¿Una garantía queda sujeta a las URDG 758 aunque la contragarantía que la ordena lo esté?
- a) No.
- b) Sí.
- c) Depende del país y su normativa local.
- d) Depende del contrato sujeto a garantía.
37. Según las URGD las condiciones del requerimiento de pago al garante deberán ajustarse a los siguientes requisitos:
- a) Un requerimiento debe ir acompañada por una declaración del beneficiario, sea en documento a parte o en el propio requerimiento, indicando en qué aspecto el ordenante ha incumplido sus obligaciones.



**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

- b) Ni el requerimiento ni la declaración puede tener fecha anterior a la de entrada en vigor de la garantía.
- c) Un requerimiento puede ser parcial y pueden efectuarse requerimientos múltiples.
- d) Todas son correctas.
38. Indica cuál de las siguientes afirmaciones son una ventaja de sometimiento de las garantías a las URDG desde el punto de vista del ordenante
- a) El marco regulatorio es conocido.
- b) La ley y jurisdicción aplicable por defecto son las del país del ordenante.
- c) Las condiciones de extinción son claras.
- d) Todas son correctas.
39. ¿Cuál es la principal diferencia entre la URDG 758, y las ISP 98?
- a) Las ISP 98 prevén la confirmación bancaria y el pago diferido de las reclamaciones.
- b) Las URDG 758 prevén la confirmación bancaria y el pago diferido de las reclamaciones.
- c) Son exactamente iguales solo que las ISP 98 son las norteamericanas.
- d) Son dos tipos de normas que aplican a campos totalmente diferenciados.
40. Cuando nos referimos a una Garantía de Licitación o Tender Bond, nos referimos a:
- a) Asegurar un pago al comprador en caso de que el vendedor no cumpla de forma adecuada, o de forma completa, o en el tiempo estipulado, con sus obligaciones contractuales.
- b) Cubre el periodo de mantenimiento establecido contractualmente, durante el cual el suministrador continúa siendo responsable del buen funcionamiento de la máquina.
- c) Su propósito es asegurar que quien concurre a licitación no retire o altere su oferta hasta el momento de su definitiva adjudicación, y que en caso de obtener la licitación, acepte y firme el contrato de conformidad con los términos ofertados.
- d) Garantiza la devolución de la totalidad del importe anticipado, y si es el caso, de los intereses.
41. Cuando nos referimos a una Garantía de buena ejecución o performance guarantee, nos referimos a:
- a) Asegurar un pago al comprador en caso de que el vendedor no cumpla de forma adecuada, o de forma completa, o en el tiempo estipulado, con sus obligaciones contractuales.
- b) Cubre el periodo de mantenimiento establecido contractualmente, durante el cual el suministrador continúa siendo responsable del buen funcionamiento de la máquina.

**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

- c) Su propósito es asegurar que quien concurre a licitación no retire o altere su oferta hasta el momento de su definitiva adjudicación, y que en caso de obtener la licitación, acepte y firme el contrato de conformidad con los términos ofertados.
- d) Garantiza la devolución de la totalidad del importe anticipado, y si es el caso, de los intereses.
42. Cuando nos referimos a una Garantía de pago anticipado o advance payment guarantee, nos referimos a:
- a) Asegurar un pago al comprador en caso de que el vendedor no cumpla de forma adecuada, o de forma completa, o en el tiempo estipulado, con sus obligaciones contractuales.
- b) Cubre el periodo de mantenimiento establecido contractualmente, durante el cual el suministrador continúa siendo responsable del buen funcionamiento de la máquina.
- c) Su propósito es asegurar que quien concurre a licitación no retire o altere su oferta hasta el momento de su definitiva adjudicación, y que en caso de obtener la licitación, acepte y firme el contrato de conformidad con los términos ofertados.
- d) Garantiza la devolución de la totalidad del importe anticipado, y si es el caso, de los intereses.
43. Cuando nos referimos a una garantía comercial, ¿cuál es la respuesta que se ajusta a su definición?:
- a) Garantía otorgada sobre un producto o servicio, adicional a la legal y sujeta a la Ley de Comercio.
- b) Garantía otorgada sobre un producto o servicio con carácter obligatorio.
- c) Garantía otorgada sobre un producto o servicio que ofrece menos derechos que la garantía legal.
- d) Garantía otorgada sobre un producto o servicio sin necesidad de que ésta sea documentada.
44. Cuando nos referimos a una Garantía de mantenimiento o maintenance guarantee, nos referimos a:
- a) Asegurar un pago al comprador en caso de que el vendedor no cumpla de forma adecuada, o de forma completa, o en el tiempo estipulado, con sus obligaciones contractuales.
- b) Cubre el periodo de mantenimiento establecido contractualmente, durante el cual el suministrador continúa siendo responsable del buen funcionamiento de la máquina.
- c) Su propósito es asegurar que quien concurre a licitación no retire o altere su oferta hasta el momento de su definitiva adjudicación, y que en caso de obtener la licitación, acepte y firme el contrato de conformidad con los términos ofertados.
- d) Garantiza la devolución de la totalidad del importe anticipado, y si es el caso, de los intereses.

**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

45. Cuando nos referimos a una Garantía de Retención, nos referimos a:
- a) Cuando el comprador se garantiza la devolución de las cantidades anticipadas en caso de que el vendedor no cumpla con el contrato.
  - b) Una parte de cada pago realizado por el comprador queda retenido hasta que el contrato haya sido completado.
  - c) En las ventas de máquinas y bienes de equipo, una vez entregada la mercancía, se establezca un periodo de tiempo durante el cual el suministrador es responsable de su buen funcionamiento.
  - d) Ninguna es correcta.
46. Las Garantías Técnicas garantizan:
- a) Plazos de ejecución.
  - b) Calidades contratadas.
  - c) Características técnicas pactadas.
  - d) Todas son ciertas.
47. A través de la fianza, en caso de incumplimiento de la obligación principal el garante se compromete a:
- a) Pagar o satisfacer cualquier importe hasta un límite del 75% de la fianza.
  - b) Resarcir daños o indemnizar hasta el 50% del importe indicado en la fianza.
  - c) Pagar, satisfacer la reclamación o derecho del beneficiario, hasta el importe de la fianza.
  - d) Todas son correctas.
48. La principal diferencia entre garantía y fianza radica en:
- a) El importe máximo por el que se pueden constituir.
  - b) No hay ninguna diferencia.
  - c) La fianza puede requerir evidencia de incumplimiento y ello puede crear inconvenientes y dilaciones.
  - d) Las fianzas no están reconocidas en los EEUU.
49. ¿Qué es una garantía a primer requerimiento?
- a) Garantía independiente del contrato u obligación garantizada por la que el garante se obliga a hacer frente al importe garantizado a primera demanda sin exigencia de prueba de incumplimiento.
  - b) Garantía dependiente del contrato u obligación garantizada por la que el garante se obliga a hacer frente al importe garantizado.
  - c) Garantía por la que el garante se obliga a hacer frente al importe garantizado siempre y cuando exista prueba de incumplimiento.
  - d) Ninguna de las anteriores.

**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

50. En una garantía a primera demanda las partes que intervienen son:
- Ordenante, beneficiario, y garante.
  - Ordenante y garante.
  - Ordenante, beneficiario, garante y contra garante.
  - Garante y contra garante.
51. En una carta de crédito, el Ordenante es:
- Siempre el exportador.
  - El importador.
  - El banco emisor.
  - El banco confirmador.
52. Respecto a una Carta de Crédito señalaría que:
- Puede ser revocable, siempre que lo acepte el beneficiario.
  - Es irrevocable si lo solicita expresamente el Ordenante.
  - Por omisión, es siempre irrevocable.
  - Puede ser irrevocable o revocable.
53. El crédito documentario es:
- Instrumento de garantía.
  - Mecanismo de financiación.
  - Medio de pago.
  - Todas ellas.
54. Según el artículo nº4 de las Reglas y usos uniformes relativos a los créditos documentarios (UCP 600):
- El crédito documentario es una operación independiente de la venta o de cualquier otro contrato en el que pueda estar basado.
  - El crédito documentario es una operación dependiente de la venta o de cualquier otro contrato en el que pueda estar basado.
  - El crédito documentario es una operación independiente solamente de la venta en el que pueda estar basado.
  - Ninguna es correcta.
55. La carta de Crédito Crédito “Back to Back” está prevista para:
- Un intermediario internacional.
  - Un proyecto “llave en mano”.
  - Un Crédito transferible.
  - Un contrato de servicios.

**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

56. En una Carta de Crédito, presentados los documentos para su revisión al banco, este dispone de un plazo para hacerlo de:
- a) 5 días hábiles bancarios.
  - b) 7 días hábiles bancarios.
  - c) 8 días hábiles bancarios.
  - d) 6 días hábiles bancarios.
57. Cuando decimos que un crédito documentario puede ser puesto total o parcialmente a disposición de otro beneficiario, nos referimos a la modalidad:
- a) Transferible
  - b) Revolving
  - c) Back to back
  - d) Confirming
58. Respecto a la Carta de Crédito Stand-by, señalaría que:
- a) Es también denominada Carta de Crédito Incontingente.
  - b) En la práctica viene a funcionar como un Aval Bancario.
  - c) Es siempre transferible.
  - d) Es muy poco utilizada debido a su escasa utilidad.
59. Indica cuál de las siguientes afirmaciones es la correcta:
- a) Los créditos stand-by fueron recogidos por primera vez a principios de siglo como consecuencia de la burbuja punto com.
  - b) El crédito stand-by y la garantía a primer requerimiento son en esencia el mismo instrumento.
  - c) Es un documento de pago.
  - d) Todas ellas.
60. Cuando hablamos de las ventajas de los stand-by, nos referimos a:
- a) Que implican un ahorro de costes.
  - b) Que solo requieren la presentación de la documentación en caso de incumplimiento de plazo de pago por parte del importador.
  - c) Que podemos demorar el pago si queremos.
  - d) Ninguna de ellas.

Madrid, 30 de noviembre de 2013

**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

<b>Nº Pregunta</b>	<b>Respuesta</b>
1	b
2	c
3	d
4	d
5	d
6	a
7	a
8	a
9	a
10	b
11	b
12	b
13	b
14	a
15	c
16	a
17	d
18	d
19	b
20	c
21	a
22	b
23	a
24	d
25	d
26	a
27	a
28	c
29	b
30	d
31	a
32	d

**FINANCIACIÓN CORPORATIVA Y DE PROYECTOS Y COMERCIO INTERNACIONAL (CODIGO 003)**

---

33	a
34	b
35	c
36	a
37	d
38	d
39	a
40	c
41	a
42	d
43	a
44	b
45	b
46	d
47	c
48	c
49	a
50	c
51	b
52	c
53	d
54	a
55	a
56	a
57	a
58	b
59	b
60	b